

## EUGENIA JOVER CALVET

### Datos personales

Fecha de nacimiento: 03.05.77  
Lugar de nacimiento: Barcelona



Abogado en el área mercantil con amplia experiencia en el liderazgo y ejecución de proyectos de ámbito nacional e internacional asesorando a grupos de sociedades de primer nivel. Capacidad de organización, gestión de proyectos y desarrollo de equipos.

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **Deloitte Abogados**  
**Asociada Sénior del departamento mercantil.** Septiembre 2007 - actualidad  
Despacho de abogados dedicado al asesoramiento en distintas áreas legales.
  - ✓ Secretario no consejero del Consejo de Administración de sociedades de ámbito nacional e internacional en sectores diversos, tales como, turismo, bienes de consumo, fabricación, etc.
  - ✓ Asesoramiento mercantil en operaciones de M&A, incluyendo compraventas de empresas, tomas de participación y “joint ventures”.
  - ✓ Asesoramiento mercantil en operaciones de reestructuración de sociedades a nivel nacional e internacional, incluyendo operaciones de reestructuración transfronterizas.
  - ✓ Asesoramiento contractual en la preparación y negociación de todo tipo de contratos.
  - ✓ Asesoramiento mercantil-societario tanto de carácter recurrente como en procesos de internacionalización e implantación de sociedades españolas en el extranjero y de grupos internacionales en España.
  - ✓ Responsable de los procesos de selección de abogados del área legal de las oficinas de Barcelona, Zaragoza y Palma de Mallorca.
  
- **Nablas Management**  
**Responsable área legal.** Junio 2006 – junio 2007  
Empresa dedicada a la gestión de la carrera profesional de artistas musicales.
  - ✓ Asesoramiento legal en distintas áreas.
  - ✓ Asesoramiento y apoyo a la dirección general en el desarrollo de carreras artísticas a nivel nacional e internacional.
  
- **Garrigues, Abogados y Asesores Tributarios**  
**Asociada del departamento mercantil.** Septiembre 2000 – junio 2006  
Despacho de abogados dedicado al asesoramiento en distintas áreas legales.
  - ✓ Asesoramiento en el ámbito mercantil participando en operaciones de M&A y de reestructuración de grupos de sociedades nacionales e internacionales.
  - ✓ Asesoramiento contractual en la preparación y negociación de todo tipo de contratos.
  - ✓ Asesoramiento mercantil-societario a clientes nacionales e internacionales en operaciones societarias.

### FORMACIÓN ACADÉMICA

- **Licenciatura y Master en Derecho.** 1995 - 2000  
Escuela Superior de Administración y Dirección de Empresas (ESADE).  
Intensificación: Derecho de empresa.

- Programa Internacional de Intercambio (Programa Sócrates-Erasmus). Sept.1999-febr. 2000  
**Universidad Robert Schuman de Strasbourg** (Faculté de Droit).

## **IDIOMAS**

- **Castellano / catalán:** bilingüe.
- **Inglés:** Fluido.
- **Francés:** Nivel medio.

## **OTROS DATOS DE INTERÉS PROFESIONAL**

- Profesor de la asignatura de contratación internacional en el Máster en Comercio Internacional de ESCI (“Escola Superior de Comerç Internacional”).
- Colaboración con ESADE en el planteamiento y desarrollo del Trabajo final de Grado de los alumnos de 4º de Grado en Derecho (2012 y 2013).